

# **BERUFLICHER WERDEGANG, FACHLICHE QUALIFIKATION**

## **Berufsausbildung:**

1970 - 1973: **Ausbildung zum Bankkaufmann  
Abschluss mit Auszeichnung**

## **Studium (FH):**

1981 - 1982: **1. Abschluss: Dipl. Fachwirt BAW  
2. Abschluss: Dipl. Betriebswirt BAW  
mit Auszeichnung**

**1. Förderpreisträger mit Diplomarbeit zum Thema:  
"Motorsport - ein Kommunikationsmedium"**

## **Weiterbildung:**

2014: Einsatz regenerativer Energien  
2012: Englisch mit Privatlehrer  
2011: Englisch mit Privatlehrer  
2010: Öffentliche Fördergelder  
2009: Grundzüge NLP  
2006: Unternehmensfinanzierung  
1993: EKS  
1992: Verkäufertraining für Führungskräfte  
1991: Führungskräfte-Training  
1990: Dr. Bay Management College  
1989: Präsentation/Präsentationstechniken  
1983: Marketing Controlling  
1979: Auslandsgeldhandel  
1978: Gesprächsführung und Verhandlungstechnik

## **Werdegang:**

### **Ehrenamtlich tätig**

- 2020 bis heute: 1. Vorsitzender des Landesverbandes für Kehlkopferierte in Baden-Württemberg
- 2017 bis heute: Patientenbetreuer für Kehlkopferierte

### **Selbstständig/freiberuflich tätig**

#### **Coach/Berater/Projektbegleiter Eingebunden in verschiedene Beraternetzwerke**

- 2011 bis heute: **Privat/geschäftlich**  
(Auszug früherer Coachingthemen)  
Perspektivwechsel  
Vordenken  
Folgen abschätzen  
Entscheidungen treffen  
Mit Problemen umgehen  
Sich selbst vertrauen  
Neue Wege gehen  
Immer wieder aufstehen  
Chef des eigenen Lebens werden  
Umgang mit Vergangenheit  
Ziele setzen  
Mit Problemen umgehen  
Glauben oder Wissen?  
Zusätzliche Einkommensquellen schaffen

- 1995 bis heute: **Geschäftlich**  
(Coaching/Beratung/Projektbegleitung)  
Geschäftsmodelle, Unternehmensgründung  
Franchising, Lizensing, zusätzliche Umsatzquellen  
Marketing/Vertrieb/Kommunikation/Sponsoring  
Betriebswirtschaft, Controllingmodelle  
Unternehmenssicherung, Problemfrüherkennung  
Finanzierung inkl. Miete, Leasing, Factoring  
Unternehmensverkauf, Nachfolgeregelung

- 1995 bis Ende 2008: **Geschäftsführer der eigenen Vertriebsgesellschaft**
- Aufbau von Vertrieben für erklärungsbedürftige Produkte inklusiv Schulung sowie Organisation der kompletten Hintergrund- und Controllingstruktur.**  
Direktvertrieb Tiernahrung  
Direktvertrieb High-Tech-Alarmsysteme
- Parallel dazu **Onlineshop und Versandhandel** für Krimis und Thriller
- Die Gesellschaft wurde 12/2008 verkauft.

## **Als Angestellter**

1993 - 1996:

### **Leiter Marketing**

Entwickeln der Marketing-/Kommunikationsstrategie.  
Konzeptionsentwicklung für Werbung, Verkaufsförderung, Messen und PR.  
Einführen eines Vertriebs-Controlling- und -Prognosesystems  
Ausrichten von Messen und Kundensymposien.  
Verantwortlich für Präsentationen und Vorführungen.

1989 - 1993:

### **Leiter der Abteilung Marketing-Services, nach 6 Monaten zusätzlich Leiter der Öffentlichkeitsarbeit. Berichtete direkt an den Vorstandsvorsitzenden**

Zuständig für die gesamte Unternehmenskommunikation:  
Entwicklung des Corporate Design.  
Entwicklung der Kommunikationsstrategie,  
Entwicklung der Werbe-, VKF- und PR-Konzeptionen.  
Regionale Aktionsplanung/-durchführung für 42 Vertriebsstellen.  
Durchführung von ca. 40 Messen p.a.  
Einführung von Database-Marketing.  
Organisation von Vertriebskonferenzen, Incentiveveranstaltungen, Sponsoring (Handball, Motorsport, Eishockey) und Pressekonferenzen.  
Ausbildung und Betreuung von 15 regional agierenden Marketingassistenten\*innen.

1984 - 1988:

### **Mitinhaber, Mitgeschäftsführer, Kundenberater, Projektleiter**

Arbeitsgebiete:  
Werbung für mittelständische Auftraggeber.  
Personalkommunikation.  
Ganzheitliche Unternehmenskommunikation.  
Sponsoring.

1984:

### **Assistent der Geschäftsleitung**

Agenturmanagement und Personal sowie Kundenberatung: Hypo-Bank, Sopexa (Französische Exportgenossenschaft), Äpfel aus Südtirol/ SpaniaOrangen.

- 1983: **Kundenberater**  
Privatkundenwerbung der Bayerischen Vereinsbank, München, sowie die komplette Werbung der Vergölst GmbH, Bad Nauheim (156 Verkaufsniederlassungen)
- 1980 - 1982: **Rennfahrer in der Formel Ford Europameisterschaft**
- 1976 - 1980: **Eurogeldhändler**  
Gruppenleiter.
- 1974 - 1975: **Bundeswehr**
- Eigene Seminare und Vorlesungen:**
- Existenzgründung**  
(für Institutionen + Beraternetzwerke)
  - Marketing für Existenzgründer**  
(für RKW+ Beraternetzwerke)
  - Dienstleistungsmarketing**  
(für RKW/BVMW+ Beraternetzwerke)
  - Dienstleistung im Handwerk**  
(für Betriebswirte des Handwerks)
  - Vertriebscontrolling**  
(für Beraternetzwerke)
  - Internationales Marketing**  
(Südschlesische Handelshochschule, Kattowice/Polen)
  - Unternehmensfinanzierung inkl. Fördergelder**  
(Südschlesische Handelshochschule, Kattowice/Polen)

**Sonstiges:**

**Aufsichtsrat und Aufsichtsratsvorsitzender** in zwei mittelständischen Aktiengesellschaften (Projektmanagement + Software)

**Geschäftsführender Direktor** der Europäischen Akademie für Führungskräfte EAF (e-Studying mit Präsenzpflcht), Kattowice/Polen

Beschäftigung mit Möglichkeiten des **Einsatzes von Wasserstoff als Energieträger-/speicher** im mobilen und stationären Einsatz

Internationale C-Rennfahrerlizenz

**Sportaktivitäten:**

Gleichmäßigkeitsprüfungen  
Tägliches 10.000-Schritte-Programm